**Renishaw 提高呼吸器零件的產量**

英國工程技術公司 [Renishaw](http://www.renishaw.com.tw) 開始量產醫用呼吸器的關鍵零件，與英國各界一起全力支援當地的國家醫療保健服務 (NHS) 對抗新型冠狀病毒肺炎 (COVID-19) 疫情。Renishaw 將其位於格洛斯特郡 (Gloucestershire) 工廠和南威爾斯 (South Wales) 工廠的絕大部分生產設備獨立出來，專門為英國呼吸器行動聯盟 ([VentilatorChallengeUK](https://www.ventilatorchallengeuk.com/)) 製造兩款不同呼吸器的精密加工零件。在過去的兩周裡，Renishaw 的工廠全天候運作著。專案團隊、製造工程團隊及生產團隊付出了極大努力。

Renishaw 積極回應英國政府的號召，致力於大幅提高呼吸器產量，用於治療患有呼吸系統併發症的新冠肺炎患者。在短短幾周內，英國對呼吸器的需求量飆升至數萬台。

Renishaw 的對外回應統一由集團策略發展總監 Marc Saunders 負責。他表示：「當政府聯繫我們時，我們積極回應政府的號召，雖然我們明白這項挑戰的艱巨性。呼吸器是非常複雜的醫療設備，但是我們相信利用我們的自身優勢及現有技術一定能幫助擴大呼吸器的生產規模。Renishaw 和許多其他企業不謀而合，意識到大家需要同心協力將產能聯合在一起，以實現這一巨大目標。」

在短短幾天內，Renishaw 與航太、汽車、醫療設備和賽車領域的領導廠商們組成了 VentilatorChallengeUK 聯盟，並由英國製造業研究中心集團高價值製造彈射中心 (High Value Manufacturing Catapult) 首席執行官 Dick Elsy 領導。這個多元化聯盟正在日以繼夜的提升 NHS 選出的兩款成熟可靠的呼吸器產量。

這兩款呼吸器由 Penlon 公司和 Smiths Medical 公司在英國本土製造。Dick Elsy 說：「正常情況下，Penlon 和 Smiths 兩家公司每周可產出共 50 至 60 台呼吸器。現在，挾著聯盟的規模和資源優勢，我們的目標是在數周之內將 Penlon 和 Smiths 生產的兩種機型的每周產量提高到至少 1,500 台。呼吸器是高度精密複雜的醫療設備，我們必須在交貨速度與絕對遵守監管標準以確保患者安全這兩項要求之間取得平衡，這一點至關重要。」

Renishaw 加入該聯盟組織的供應商網路，該網路中許多供應商與 Renishaw 一樣是首次製造呼吸器零件。每台呼吸器包含數百個各式各樣的零件，而量產呼吸器時需要將數百萬個零件組裝在一起，這是一項龐大的後勤工作。

Renishaw 集團製造服務總監 Gareth Hankins 表示：「為了妥善為當前的任務做好準備 — 包括呼吸器專案和服務關鍵供應鏈中的全球客戶，我們上周暫時關閉了英國本地的生產設施，以採取相關措施保障員工的利益。」

他接著說：「我們對工廠進行了重組，增加了間距並且劃分了區域，限制員工在工廠周圍移動。我們還加強了衛生管理，大大減少感染傳播的潛在風險。我們的員工正在積極地應對這一挑戰，我們很高興看到工廠恢復運作，為『呼吸器行動』貢獻一份力量。」

Marc Saunders 表示：「這幾周是非常特別的，來自不同領域的眾多企業迅速有效地團結起來，共同致力於同一個目標。VentilatorChallengeUK 聯盟正以驚人的決心和資源全力提高急需的呼吸器產量，協助對抗擊影響人類的病毒。」

他總結道：「該聯盟的口號是『每生產一台呼吸器，就多挽救一條生命』，Renishaw 為在這項重要任務中做出貢獻而感到自豪。」

**- 完 -**

**關於 Renishaw**

Renishaw 位於英國，是領先全球的工程科技公司，供應產品適合各種不同應用使用，涵蓋噴射引擎、風力發電機製造，乃至於牙科及腦部手術等等。Renishaw 聘雇 4,500 名以上員工，服務於 36 個國家的獨資子公司。

截至 2019 年 6 月為止，Renishaw 的銷售金額已達 5.368 億英鎊，其中 94% 都來自出口。本公司最大的市場為美國、中國、日本及德國。

Renishaw 成立至今，一直都非常重視研發工作，每年在研發及工程方面的投資金額，大約是年度銷售額的 13% 至 18% 之間，其中大部分的產品研發及製造作業都在英國進行。

本公司曾獲得多項國際大獎肯定，其中包括 18 座英國女王獎 (Queen's Award)，表彰公司在科技、出口及創新等方面的成就。

更多資訊請參閱 [www.renishaw.com.tw](https://renishawplc-my.sharepoint.com/personal/lp138190_renishaw_com/Documents/www.renishaw.com)